Я _____

_____

(Ф.И.О.)

беру на себя ответственность за успех компании “ELELINE”!

_____

(Дата)

_____

(Подпись)

Наша Цель: Создать компанию-эталон мирового структурного бизнеса.

Наша Миссия: Максимально способствовать самореализации человека, предоставляя эффективные возможности для обретения здоровья, красоты, финансового и духовного благополучия.

Результат нашей деятельности: Созданное подлинными профессионалами мировое сообщество довольных потребителей продукции «Элелайн».

Мой телефон_____**E-mail**_____

Кодекс Элелайновца

1. Я осознаю и поддерживаю Цель, Миссию, Результат деятельности и Картину развития компании «Элелайн», поскольку изложенные в них принципы согласуются с моей жизненной позицией.
2. Я являюсь активным потребителем продуктов компании «Элелайн» и с удовольствием делюсь своими успехами с окружающими людьми.
3. Я максимально использую возможности, которые предоставляет мне компания для постоянного роста и процветания.
4. Я беру на себя ответственность за успех компании в целом: компания «Элелайн» - это я.
5. Я постоянно совершенствую свой имидж, поскольку для окружающих мой имидж – это имидж компании «Элелайн».
6. Я регулярно провожу презентации, привлекая в свою команду все больше и больше довольных потребителей – клиентов и партнеров компании «Элелайн».
7. Проводя презентацию, я стараюсь максимально достоверно донести информацию до каждого собеседника.
8. Я постоянно повышаю уровень своего профессионализма, поскольку от этого зависит мой успех и успех моей команды.
9. Я активно участвую в жизни компании: ведь от моего участия зависит успех компании в целом.
10. Я всемерно способствую созданию и поддержанию дружеской атмосферы внутри компании для активного совместного продвижения к поставленной Цели.

Максимы профессиональной этики

(действия, которые способствуют максимальному успеху и процветанию в компании «Элелайн»)

1. «Элелайн» - компания, которую мы создаем сами, поэтому привлекай лучших.
2. Уважай чужое время: приходи вовремя, говори коротко и по существу.
3. Знай свою цель в каждый конкретный момент времени.
4. Всегда отвечай на поставленный вопрос и добивайся ответа от других.
5. Смело высказывай свои идеи: боясь выглядеть глупо, мы теряем свой шанс.
6. Корректно выслушивай идеи других и будь готов их принять.
7. Прежде чем говорить, убедись, что тебя слушают – привлеки внимание собеседника.
8. Придавай значимость людям, отмечай малейшие достижения своих партнеров.
9. Вовремя отвечай на все сообщения (устные и письменные).
10. Старайся вовремя завершать начатые тобою дела.
11. Грамотно планируй свои действия и методично следуй пунктам своего плана.
12. Постоянно расширяй круг своего общения: новые знакомства – новые друзья – новые члены твоей команды.
13. «Элелайн» - страна возможностей. Запиши свои желания и посмотри, как ты сможешь их реализовать с компанией «Элелайн».
14. Помоги сделать то же самое своим дистрибьюторам - это максимально ускорит ваше продвижение к поставленной цели.
15. Действуй постоянно и эффективно, шаг за шагом приближаясь к истинному здоровью, истинному финансовому изобилию и подлинному счастью и везению вместе с компанией «Элелайн»!

2009 - 2010

ИЮНЬ

Пн	Вт	Ср	Чт	Пт	Сб	Вс
1	2	3	4	5	6	7
8	9	10	11	12	13	14
15	16	17	18	19	20	21
22	23	24	25	26	27	28
29	30					

ИЮЛЬ

Пн	Вт	Ср	Чт	Пт	Сб	Вс
		1	2	3	4	5
6	7	8	9	10	11	12
13	14	15	16	17	18	19
20	21	22	23	24	25	26
27	28	29	30	31		

АВГУСТ

Пн	Вт	Ср	Чт	Пт	Сб	Вс
					1	2
3	4	5	6	7	8	9
10	11	12	13	14	15	16
17	18	19	20	21	22	23
24	25	26	27	28	29	30
31						

СЕНТЯБЬ

Пн	Вт	Ср	Чт	Пт	Сб	Вс
	1	2	3	4	5	6
7	8	9	10	11	12	13
14	15	16	17	18	19	20
21	22	23	24	25	26	27
28	29	30				

ОКТЯБРЬ

Пн	Вт	Ср	Чт	Пт	Сб	Вс
			1	2	3	4
5	6	7	8	9	10	11
12	13	14	15	16	17	18
19	20	21	22	23	24	25
26	27	28	29	30	31	

НОЯБРЬ

Пн	Вт	Ср	Чт	Пт	Сб	Вс
						1
2	3	4	5	6	7	8
9	10	11	12	13	14	15
16	17	18	19	20	21	22
23	24	25	26	27	28	29
30						

ДЕКАБРЬ

Пн	Вт	Ср	Чт	Пт	Сб	Вс
	1	2	3	4	5	6
7	8	9	10	11	12	13
14	15	16	17	18	19	20
21	22	23	24	25	26	27
28	29	30	31			

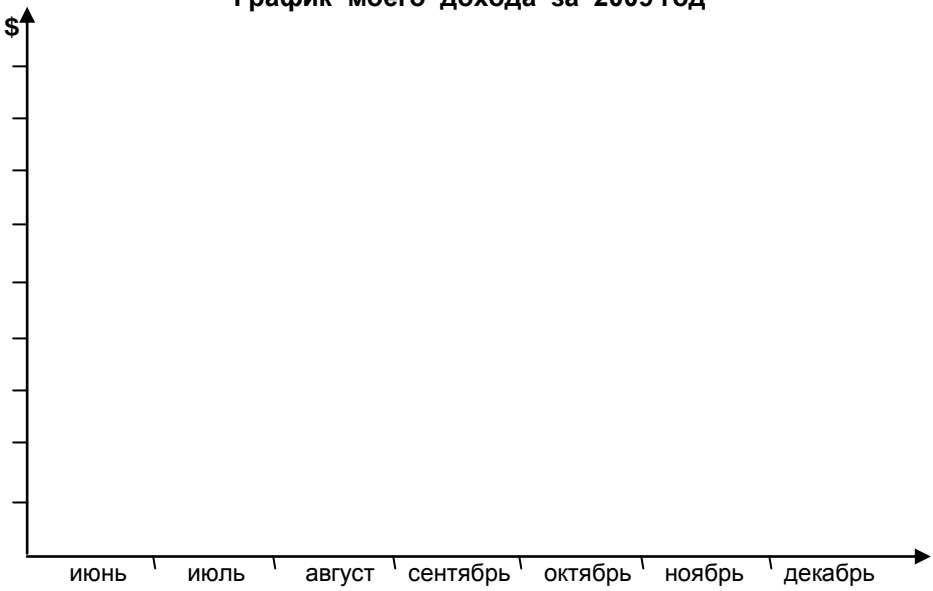
ЯНВАРЬ

Пн	Вт	Ср	Чт	Пт	Сб	Вс
				1	2	3
4	5	6	7	8	9	10
11	12	13	14	15	16	17
18	19	20	21	22	23	24
25	26	27	28	29	30	31

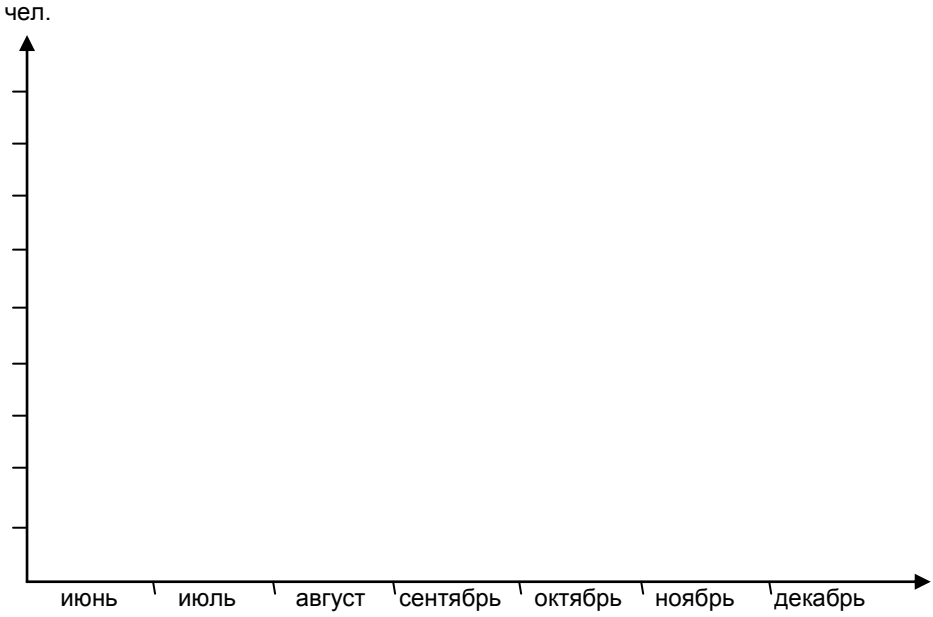
ФЕВРАЛЬ

Пн	Вт	Ср	Чт	Пт	Сб	Вс
1	2	3	4	5	6	7
8	9	10	11	12	13	14
15	16	17	18	19	20	21
22	23	24	25	26	27	28

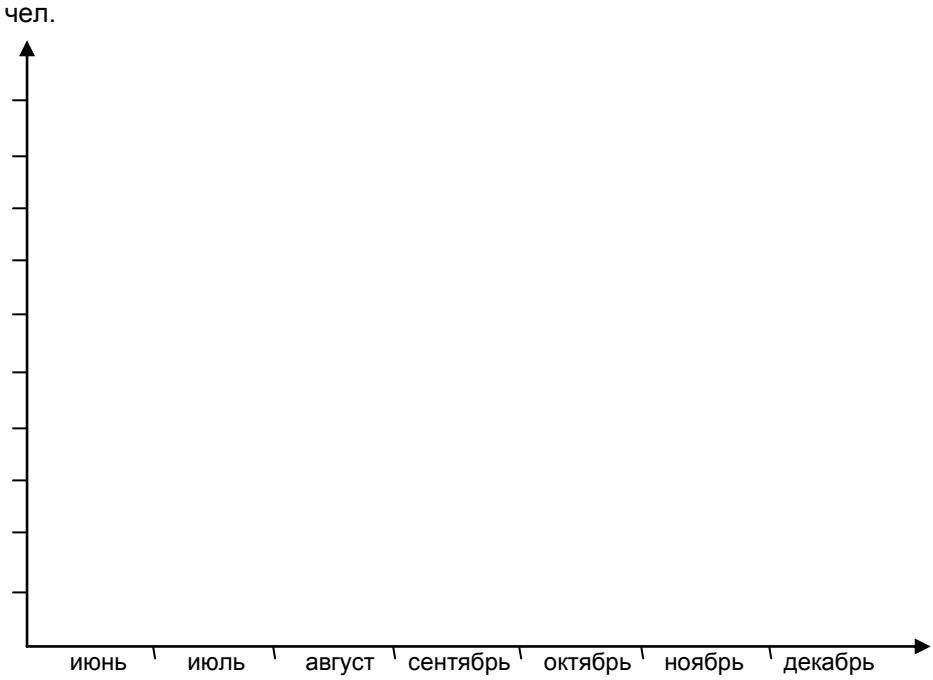
График моего дохода за 2009 год



Количество новых партнеров в 2009 году



Количество новых клиентов в 2009 году



Моя бизнес-цель на 2009 год_____

_____

_____

Мой план на 2009 год:

*Июнь*_____

_____

*Июль*_____

_____

*Август*_____

_____

*Сентябрь*_____

_____

*Октябрь*_____

_____

*Ноябрь*_____

_____

*Декабрь*_____

_____

План на следующую неделю	Результат	Комментарии
_____		
_____		
_____		
_____		
_____		
_____		
_____		
_____		
_____		
_____		
_____		
_____		
_____		
Количество презентаций_____		
Количество новых партнеров_____		
Количество новых клиентов_____		
Планируемый доход_____		

число_____

месяц_____

Понедельник

Поздравить_____

_____

Позвонить_____

_____

_____

Моя цель _____

Мысль дня _____

*Важно*_____

Распорядок дня

9.00_____	16.00_____
9.30_____	16.30_____
10.00_____	17.00_____
10.30_____	17.30_____
11.00_____	18.00_____
11.30_____	18.30_____
12.00_____	19.00_____
12.30_____	19.30_____
13.00_____	20.00_____
13.30_____	20.30_____
14.00_____	21.00_____
14.30_____	21.30_____
15.00_____	22.00_____
15.30_____	22.30_____

Мои успехи за день _____

_____

_____

_____

_____

Над чем необходимо поработать _____

_____

_____

_____

_____

Количество новых партнеров за день _____

Количество новых клиентов за день _____

Мой доход за день_____

число_____

месяц_____

Вторник

Поздравить_____

_____

Позвонить_____

_____

_____

Моя цель _____

Мысль дня _____

*Важно*_____

Распорядок дня

9.00_____	16.00_____
9.30_____	16.30_____
10.00_____	17.00_____
10.30_____	17.30_____
11.00_____	18.00_____
11.30_____	18.30_____
12.00_____	19.00_____
12.30_____	19.30_____
13.00_____	20.00_____
13.30_____	20.30_____
14.00_____	21.00_____
14.30_____	21.30_____
15.00_____	22.00_____
15.30_____	22.30_____

Мои успехи за день _____

_____

_____

_____

_____

Над чем необходимо поработать _____

_____

_____

_____

_____

Количество новых партнеров за день _____

Количество новых клиентов за день _____

Мой доход за день_____

число_____

месяц_____

Среда

Поздравить_____

_____

Позвонить_____

_____

_____

Моя цель _____

Мысль дня _____

*Важно*_____

Распорядок дня

9.00_____	16.00_____
9.30_____	16.30_____
10.00_____	17.00_____
10.30_____	17.30_____
11.00_____	18.00_____
11.30_____	18.30_____
12.00_____	19.00_____
12.30_____	19.30_____
13.00_____	20.00_____
13.30_____	20.30_____
14.00_____	21.00_____
14.30_____	21.30_____
15.00_____	22.00_____
15.30_____	22.30_____

Мои успехи за день _____

_____

_____

_____

_____

Над чем необходимо поработать _____

_____

_____

_____

_____

Количество новых партнеров за день _____

Количество новых клиентов за день _____

Мой доход за день_____

число_____

месяц_____

Четверг

Поздравить_____

_____

Позвонить_____

_____

_____

Моя цель _____

Мысль дня _____

*Важно*_____

Распорядок дня

9.00_____	16.00_____
9.30_____	16.30_____
10.00_____	17.00_____
10.30_____	17.30_____
11.00_____	18.00_____
11.30_____	18.30_____
12.00_____	19.00_____
12.30_____	19.30_____
13.00_____	20.00_____
13.30_____	20.30_____
14.00_____	21.00_____
14.30_____	21.30_____
15.00_____	22.00_____
15.30_____	22.30_____

Мои успехи за день _____

_____

_____

_____

_____

Над чем необходимо поработать _____

_____

_____

_____

_____

Количество новых партнеров за день _____

Количество новых клиентов за день _____

Мой доход за день_____

число_____

месяц_____

Пятница

Поздравить_____

_____

Позвонить_____

_____

_____

Моя цель _____

Мысль дня _____

*Важно*_____

Распорядок дня

9.00_____	16.00_____
9.30_____	16.30_____
10.00_____	17.00_____
10.30_____	17.30_____
11.00_____	18.00_____
11.30_____	18.30_____
12.00_____	19.00_____
12.30_____	19.30_____
13.00_____	20.00_____
13.30_____	20.30_____
14.00_____	21.00_____
14.30_____	21.30_____
15.00_____	22.00_____
15.30_____	22.30_____

Мои успехи за день _____

_____

_____

_____

_____

Над чем необходимо поработать _____

_____

_____

_____

_____

Количество новых партнеров за день _____

Количество новых клиентов за день _____

Мой доход за день_____

число_____

месяц_____

Суббота

Поздравить_____

_____

Позвонить_____

_____

_____

Моя цель _____

Мысль дня _____

*Важно*_____

Распорядок дня

9.00_____	16.00_____
9.30_____	16.30_____
10.00_____	17.00_____
10.30_____	17.30_____
11.00_____	18.00_____
11.30_____	18.30_____
12.00_____	19.00_____
12.30_____	19.30_____
13.00_____	20.00_____
13.30_____	20.30_____
14.00_____	21.00_____
14.30_____	21.30_____
15.00_____	22.00_____
15.30_____	22.30_____

Мои успехи за день _____

_____

_____

_____

_____

Над чем необходимо поработать _____

_____

_____

_____

_____

Количество новых партнеров за день _____

Количество новых клиентов за день _____

Мой доход за день_____

число_____

месяц_____

Воскресенье

Поздравить_____

_____

Позвонить_____

_____

_____

Моя цель _____

Мысль дня _____

*Важно*_____

Распорядок дня

9.00_____	16.00_____
9.30_____	16.30_____
10.00_____	17.00_____
10.30_____	17.30_____
11.00_____	18.00_____
11.30_____	18.30_____
12.00_____	19.00_____
12.30_____	19.30_____
13.00_____	20.00_____
13.30_____	20.30_____
14.00_____	21.00_____
14.30_____	21.30_____
15.00_____	22.00_____
15.30_____	22.30_____

Мои успехи за день _____

_____

_____

_____

_____

Над чем необходимо поработать _____

_____

_____

_____

_____

Количество новых партнеров за день _____

Количество новых клиентов за день _____

Мой доход за день_____

*Мои успехи за прошедшую неделю*_____

_____

_____

_____

_____

_____

_____

_____

*Над чем необходимо поработать*_____

_____

_____

_____

_____

_____

_____

Количество новых партнеров за неделю _____

Количество новых клиентов за неделю _____

Мой доход за неделю _____

План на следующую неделю	Результат	Комментарии
_____		
_____		
_____		
_____		
_____		
_____		
_____		
_____		
_____		
_____		
_____		
_____		
_____		
Количество презентаций_____		
Количество новых партнеров_____		
Количество новых клиентов_____		
Планируемый доход_____		

Мои успехи за год _____

Над чем необходимо поработать _____

Количество новых партнеров за год _____

Количество новых клиентов за год _____

Мой доход за год_____

Мои пожелания себе в сказочную новогоднюю ночь

Ф.И.О.	Телефон	E-mail

ВГ

Ф.И.О.	Телефон	E-mail

ДЕ

Ф.И.О.	Телефон	E-mail

Ж3

Ф.И.О.	Телефон	E-mail

ИК

Ф.И.О.	Телефон	E-mail

ЛМ

Ф.И.О.	Телефон	E-mail

НО

Ф.И.О.	Телефон	E-mail

ПР

Ф.И.О.	Телефон	E-mail

СТ

Ф.И.О.	Телефон	E-mail

УФХ

Ф.И.О.	Телефон	E-mail

ЦЧШЩ

Ф.И.О.	Телефон	E-mail

ЭЮЯ

Ф.И.О.	Телефон	E-mail

Для записей